

Primo modulo teorico (12 ore)

Lezione inaugurale 01.02.2022 14:30/18.30	<p>Persone, tutele e autonomia negoziale: la fase patologica dei rapporti giuridici e le ADR. Definizione e ruolo della conciliazione e della mediazione nell'ordinamento giuridico italiano. Il negoziato e la conciliazione nella storia (Diritto Civile, Diritto Commerciale, Diritto delle ADR e della procedura civile).</p> <p>Avv. Mauro Carlo Bonini Avv. Tommaso Pietropaolo Avv. Angelo Santi Prof.ssa Chiara G. Orlandi</p>
---	--

09.02.2022 09:30/13.30	<p>La tutela della famiglia attraverso l'autonomia negoziale: disponibilità del diritto ed esigenza di un giudizio.</p> <p>Avv. Lucia Legati</p>
---------------------------	--

16.02.2022 14:30/18:30 Sala dei Savi, Palazzo dei Capitani, P.za del Popolo	<p>Il tramonto dell'art. 2740 c.c.: i piani della L. 3/2012 e l'attesa del codice della crisi e dell'insolvenza (istituto, studio della controversia e predisposizione di atti).</p> <p>Avv. Giampaolo Di Marco</p>
--	---

Secondo modulo teorico sugli aspetti tecnico-pratici (20 ore)

08.02.2022 14:30/18:30	<p>La tutela del diritto attraverso la conoscenza della comunicazione: nuove frontiere professionali, nel rispetto della tradizione intellettuale dell'Avvocato; le forme di comunicazione all'interno del procedimento di mediazione; le particolarità comunicative del negoziato.</p> <p>Dott. Domenico Baratto</p>
---------------------------	---

22.02.2022 14:30/18:30	<p>Linguaggio verbale e non verbale nella professione legale. Gestire il conflitto per evitare una controversia.</p> <p>Dott. Domenico Baratto</p>
23.02.2022 09:30/13.30	

08.03.2022 14:30/18.30	<p>Analfabetismo solutivo e professione intellettuale: l'esigenza di risolvere e il dovere di comprendere. Come trovare soluzioni semplici a problemi complessi.</p> <p>Avv. Corrado Mora</p>
---------------------------	---

15.03.2022 09:30/13.30	<p>La comunicazione strategica e l'intelligenza artificiale: la comunicazione, la comprensione, la tutela della formazione della volontà nell'era digitale.</p> <p>Avv. Giampaolo Di Marco</p>
---------------------------	--

Terzo modulo (28 ore)

22.03.2022 14:30/18:30	<p>Gestione psicologica e relazionale delle controversie legali e dei suoi attori: origini habitat e anatomia del conflitto. Differenza tra gestione emotiva di una udienza e di una negoziazione.</p> <p>Avv. Maurizio Di Rocco</p>
23.03.2022 09:30/13.30	

29.03.2022 14:30/18:30	<p>L'irrinunciabile diritto alla difesa: autonomia negoziale, difesa e professione forense. Il coraggio di fare la scelta giusta. L'importanza della prima impressione.</p> <p>Dott. Stefano Bartoli</p>
30.03.2022 09:30/13.30	

12.04.2022 14:30/18:30	<p>Le tecniche di <i>problem solving</i> e il corretto approccio deontologico dell'Avvocato.</p> <p>Avv.to Andrea Buti</p>
---------------------------	--

20.04.2022 14:30/18.30	<p>Negoziata assistita e mediazione civile. Come gestire al meglio lo stress nel corso di una trattativa e l'importanza della persuasione per chiudere un accordo conciliativo.</p> <p>Dott.sa Roberta Prato Previde</p>
21.04.2022 09:30/13.30	